

Deine Schritte in die Sichtbarkeit

„Wähle für deinen Weg eine Strategie, die passt!“

von Antonia Steiner – digitale Business Mentorin

Professionell – praxisbezogen - umsetzungsstark



Foto by antonia @capensis wineyard Western Cape SA

Es braucht mehr als eine gute Geschäftsidee, um mit dem eigenen Business nachhaltig erfolgreich zu werden.

Mein Erfolgsgeheimnis vorneweg

*Entscheide dich für deine Stärken, habe den Mut,
lasse dich begleiten und TUE es einfach!*

Antonia

Einstieg ins Thema Sichtbarkeit deiner Persönlichkeit

Seit 2021 arbeite ich mit meinen Kundinnen bei der Standortbestimmung mit dem Tool Human Design, um eine optimale Basis unserer Zusammenarbeit zu legen.

Was ist Human Design?

Human Design ist das effektives Persönlichkeitsentwicklungstool, das darauf abzielt, die Individualität eines Menschen besser zu verstehen und zu unterstützen. Es kann in Mentoring, Führung und in allen Personalprozessen eingesetzt werden, um die Stärken und Potenziale jedes Einzelnen gezielt zu fördern und zu nutzen.

Beim Human Design System handelt es sich um die Wissenschaft der Differenzierung. Wir lesen damit den energetischen Code jedes Menschen. Dies liefert uns Informationen über die energetischen Grundlagen, die jeder Mensch hat, um in dieser Welt zu leben und zu arbeiten.

Wir starten mit einer Human Design Basisanalyse, damit du dich noch besser kennenlernen kannst. Bei der Auswertung des Charts gibt es keine Chance, die Resultate in irgendeiner Weise zu beeinflussen. Denn wir lesen ja hier den energetischen Code, die Essenz eines Menschen. Dieser wird bestimmt über das Geburtsdatum, die genaue Geburtszeit und den Geburtsort.

Das Bild zeigt den Menschen in seiner absoluten Grundessenz, ohne Wenn und Aber!

Inhaltsverzeichnis

- | | |
|---|----------------|
| 1. Business-Fundament
Dein Geschäftsmodell | Seite 4 |
| 2. Kommunikation
Deine Geschichte sichtbar zu machen | Seite 5 |
| 3. Sichtbarkeit
Deine Aktivitäten auf den Sozialen Medien | Seite 5 |
| 4. Authentisch präsentieren
Dein souveräner professioneller Auftritt | Seite 6 |
| 5. Prozesse und Struktur
Dein strukturiertes Geschäft für mehr Erfolg | Seite 7 |
| 6. Business Mentoring Prozess
Digitale Business Mentorin für die Transformation.
Meine berufliche Geschichte | Seite 8 |
| 7. Kostenloses Beratungsgespräch
Dein Mehrwert – lerne Antonia persönlich kennen | Seite 9 |

Schritt 1 – Business Fundament

Fokus – Stärkenorientiertes Wirken und anziehen von Traumkunden

Aller Anfang ist schwer sagt ein altes Sprichwort. Wenn du dir deine Arbeit (Transformation) in Teilprozesse vorstellen kannst, ist es schon viel leichter. Im ersten Schritt nach der Standortbestimmung bist du und dein Business Modell am Zug. Wenn du noch kein Geschäftsmodell hast, dann ist das der Zeitpunkt es niederzuschreiben und sich die Gedanken zu machen, die für dich als Unternehmerin nötig sind, um erfolgreich zu wirtschaften. **Wer sind deine Zielkunden?** Wo willst du verkaufen? **Wie willst du arbeiten?** Wir analysieren dein Business Modell. Somit bekommst du Klarheit über dich und deine Stärken, sowie dein Angebot (Produkte oder/und Dienstleistungen) für deine Traumkunden. Und eventuell oder ziemlich sicher setzen wir dein Business Modell neu für dich und deine Unternehmerinnenzukunft auf.

Was ist "Geschäftsmodell"?

Ein Geschäftsmodell (engl. Business Model) ist eine modellhafte Repräsentation der logischen Zusammenhänge, wie eine Organisation bzw. Unternehmen Mehrwert für Kunden erzeugt und einen Ertrag für die Organisation sichern kann.

Das Fundament ist der Untergrund deines Unternehmens der stabil sein soll für eine solide Basis und dein Geschäftsmodell. Es bringt dir nichts, wenn du keine funktionierenden Produkte sowie Prozesse, keine Kunden und somit keine Geldströme hast. Wir schauen diese Bereiche genau an und definieren gemeinsam die verschiedenen Massnahmen deiner Geschäftstätigkeit.

Im ersten Schritt entscheidest du wie weit deine Digitalisierung von deinem Geschäftsmodell geht. Dies wird für dich ein erster strategischer Entscheid wie du in Zukunft arbeiten wirst.

Schritt 2 – Kommunikation

Fokus – Deine Botschaft sowie (d)ein messerscharfes Profil

Du kannst nicht nicht kommunizieren. Das sagt schon einiges. Und denn noch ist Kommunikation etwas vom Schwierigsten vor allem wenn du Neu im Business Umfeld unterwegs bist und oder vielleicht als Start Up Unternehmen soeben angefangen hast. In diesem Schritt erarbeiten wir (d)eine Kommunikation, die deine Persönlichkeit als Unternehmerin mit ins Business fließen lässt. Deine Geschichte ist gefragt und diese werden wir zusammen mit deinen Stärken entsprechend kommunizieren.

Story Telling ist ein wichtiger Part in deiner Kommunikationsarbeit.

Wir erarbeiten deine Botschaft (Claim) sowie deine Profilschärfung für deine favorisierten Social-Media-Kanäle. Wir definieren deine Zielgruppe – Buyer Persona und checken deinen Wunschmarkt mit deinen Dienstleistungen und/oder Produkte ab. Du bewegst dich auf den Social-Media-Kanälen auf deinen dich deine Zielkundinnen aufhalten.

Schritt 3 – Sichtbarkeit

Fokus – Authentisch und emotional kommunizieren!

Menschen kaufen von Menschen. Hier kommt das Human Design Profil wieder ins Spiel. Je nach Typ machst du anders Marketing als alle andern. Ja genau deine Zielgruppe kauft von dir als selbständige Unternehmerin. Das heisst, ich zeige dir wie du eine authentische und vertrauensvolle Beziehung mit deiner Zielgruppe aufbauen kannst. Wie du dich mit deiner Kundenzielgruppe vernetzen kannst. Du kreierst Content, den deinen Traum Kundinnen Mehrwert generiert und zu deinen Fans macht. Deine gezielten Aktivitäten auf Social-Media sind zielgerichtet, durchdacht, geplant und mit professionellem Text und Bild bestückt. Ich zeige dir auf was es ankommt, damit du in deiner Community gesehen wirst. Durch deine Online-Aktivitäten, offline Präsenz an Events und wertvollem Content untermauern wir deinen Expertinnen Status in den Social-

Media-Kanälen. Somit gewinnst du Followers, die zu Fans werden und zukünftige Kunden werden können.

Schritt 4 – Authentisch präsentieren und verkaufen

Fokus – Mit Spass und Leichtigkeit machst du mit deinen Dienstleistungen oder Produkten Umsatz und gewinnst neue Kunden.

In dieser Phase bist du mit Mut und Selbstvertrauen auf der Bühne des Unternehmertums angelangt. Das heisst, dass wir im Vorfeld vieles trainiert und nochmals trainiert haben. Es ist harte Arbeit, die sich am Ende des Tages lohnt.

Wie sieht dein 30 Sekunden Pitch aus? Wie großartig kannst du dein Business präsentieren? Welche Herausforderungen und Probleme löst du deinen Traum Kundinnen?

Wie trittst du auf, wenn du spontan dich präsentieren kannst?

Diese und noch weitere Fragen werden wir in diesem Schritt erarbeiten.

Du bekommst Klarheit und Struktur, wie du mit einer Leichtigkeit deine Traumkund*innen ansprichst. Du präsentierst dein (online) Business mit Spass und Erfolg.

Somit gewinnst du mehr Zeit für dich und die wirklich wichtigen Dinge im Leben. Mit den richtigen Tools gewinnst du schneller Kunden. Das heisst hier geht es um den Verkaufsprozess

Lebenslanges LERNEN ist essenziell!

Antonia

Schritt 5 – Prozesse und Struktur

Fokus – Umsetzung mit dem richtigen Hilfsmittel (Tools/Prozesse) zu bekommen, um mehr Erfolg und Freiheit zu haben.

Im letzten Schritt der Transformation geht es vor allem um das richtige Zusammenspiel und Timing von verschiedenen Aktivitäten in deinem Business. An diesem Punkt diskutieren wir nochmals deine Prozesse und was du selbst machst und was du delegieren darfst. **Energie folgt dem Fokus.** Es ist für dich essenziell die richtigen Dinge selbst zu tun und alles, was du delegieren kannst wirklich abzugeben.

Mit Hilfe der richtigen Tools (Werkzeuge wie z.B. Kommunikationstools, Buchhaltungstool, Auftragstool, Lagerbewirtschaftung, Social-Media-Kanäle etc.) und Prozesse kannst du die Digitalisierung von deinem Business erfolgreich für dich und deine Kundinnen weitertreiben und schlussendlich erfolgreich umsetzen.

Du bekommst am Ende dieser 5-Schritte-Transformation mehr Zeit, damit du die Freiheit hast dich mit den wirklich wichtigen Dingen im Leben zu beschäftigen.

Dein Mehrwert - Mein Business Mentoring Prozess für dich

Wie du dir vorstellen kannst, kommt der Erfolg nicht von heute auf morgen. Es steht viel intensive Arbeit, schlaflose Nächte, Ideen und Zweifel hinter jeder selbständigen Unternehmerin.

So fühlst du dich nach meinem Business Mentoring

Du lebst dein wahres Potenzial und bist in deiner Energie
Du agierst selbstsicher und bist erfolgreicher
Du bist finanziell freier und lebst dein Leben

Eine Begleitung in einem solchen intensiven Prozess ist das A & O einer erfolgreichen Umsetzung. Aufgrund meiner eigenen Geschichte, dich ich dir an dieser Stelle gerne erzählen möchte, kann ich dir aufzeigen, dass es nie zu spät durchzustarten! **Sei mutig und mache es EINFACH!**



Meine berufliche Geschichte zur selbständigen Unternehmerin

- Zwischen 1988 – 2012 wirkte ich im Einkauf in verschiedenen Positionen sowie Projekten national und international mit. Hier lernte ich das Verhandlungshandwerk und der Umgang mit Menschen.
- Im Jahr 2012 gründete ich das erstes eigenes Unternehmen und bildete mich im Bereich der Persönlichkeitsentwicklung stets nebenberuflich weiter.
- 2018 wandelte ich meine Einzelfirma in eine GmbH mit dem Schwerpunkt Eventmanagement und Künstlervermittlung um. Immer häufiger war ich als gefragte Dozentin und Workshop-Leiterin unterwegs.
- Dann kam es wie es kam. Im Jahr 2020 nutzte ich die Mikrogen-Krise als Chance und krepelte mein Businessmodell nochmals komplett um. Ich entschied mich von nun an, meinen grossen Erfahrungsschatz jungen, selbständigen Frauen wie dir mit auf den Weg zu geben.
- Mit meinem 1:1 digitalen Business Mentoring profitierst du von meiner Erfahrung und der Aussensicht. Ich bin deine Sparringspartnerin, die dich begleitet und die richtigen Fragen stellt.

Übrigens: Willst du auch meine private Geschichte von mir lesen, dann bestelle dir das Buch [“Wege zum Erfolg”](#)

We create great projects with great people!

Die Macherinnen bei ihrer Persönlichkeits- und Businessentwicklung zu begleiten, ist meine Kernkompetenz und grosse Leidenschaft.

Ein Teil meiner Lebenszeit doziere ich im Fachbereich Marketing und Einkauf in der Erwachsenenbildung an verschiedenen KV-Schulen in der Schweiz.

Lebenslanges LERNEN ist auch für mich essenziell!

Fun Fact: Seit über 10 Jahren manage ich die Schweizer Bühnentour von Barbara Balldini – Kabarettistin, Sexualpädagogin und Buchautorin.

Heute stelle ich mein ganzes Wissen dir zur Verfügung, damit du wachsen kannst und mehr Zeit sowie finanzielle Mittel für die wirklich wichtigen Dinge im Leben hast.

Nutze jetzt dein kostenloses Beratungsgespräch mit Antonia Steiner!

Für eine mehrmonatige engen Zusammenarbeit mit dir ist es für uns beide essenziell in einem 20 Minuten Mehrwert Call herauszufinden, ob ich deine Herausforderungen zu 100% mit dem Wissen und meiner Dienstleistungen erfüllen können.

Bist du interessiert mit mir zu arbeiten? Dann vereinbare via kontakt@antonia.ch ein kostenloses Gespräch mit mir.

Es freut mich, wenn ich dich bald persönlich kennenlernen darf!

mit lieben Grüßen
Antonia Steiner
Digitale Business Mentorin